

TECHNISCHE VERKAUFSBERATER (m/w/d) IM AUSSENDIENST

OEKOBOILER

Du bist gerne nahe am Kunden, denkst lösungsorientiert und hast Freude daran, langfristige Beziehungen aufzubauen? Du verstehst es, Kunden nicht nur zu gewinnen, sondern auch nachhaltig zu betreuen und weiterzuentwickeln? Gleichzeitig packst du gerne mit an und fühlst dich wohl in einer vielseitigen Rolle, in der du Verkauf und Service kombinieren kannst? Dann passt du perfekt zu uns!

Um die Welt von morgen schon heute nachhaltiger zu gestalten, geben wir uns niemals zufrieden. Seit fast 20 Jahren sind unsere Produkte und Dienstleistungen geprägt von konsequenter Weiterentwicklung und Innovationsgeist. Hinter unserem Erfolg steht ein Team aus engagierten, vorausdenkenden und auch ein Stück weit idealistischen Macherinnen und Machern, die Oekoboiler Swiss AG dorthin gebracht haben, wo wir heute stehen.

Als Anbieter der Marken Oekoboiler und Elemento sind wir im B2B-Markt der Gebäudetechnik zuhause, in den Bereichen Sanitär, Heizung und Lüftung. Unsere Lösungen stehen für energieeffiziente Warmwasseraufbereitung und sind schweizweit im Einsatz bei Installateuren, Grosshandelspartnern und Key Accounts.



Deine Verantwortung

- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung deiner Kunden in der Region
- Durchführung von Serviceeinsätzen, Wartungen und kleineren Reparaturen bei deinen Kunden vor Ort
- Analyse und Behebung von Störungen an unseren Systemen
- Sicherstellung eines reibungslosen Betriebs sowie einer hohen Kundenzufriedenheit
- Beratung der Kunden zu unseren Produkten und Lösungen
- Erkennen von zusätzlichem Kundenbedarf und Nutzung von Verkaufschancen
- Koordination und Nachverfolgung von Service- und Kundenanfragen
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst, Marketing und Technik
- Dokumentation von Kunden- und Serviceeinsätzen im System

Dein Profil

- Ausbildung im technischen Bereich (z. B. HLK, Sanitär, Heizung)
- Erfahrung im Kundenservice, Innendienst oder technischen Verkauf von Vorteil
- Freude am direkten Kundenkontakt und an lösungsorientierter Beratung
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Hands-on-Mentalität und Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil

Was dich erwartet

- Eine vielseitige Rolle mit direktem Kundenkontakt und hoher Eigenverantwortung
- Ein dynamisches, wachsendes Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein kollegiales Team, das gemeinsam anpackt
- Innovative Produkte im Bereich nachhaltiger Warmwasseraufbereitung
- Die Möglichkeit, dich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln

Wir leben eine offene Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen, in der Anregungen geschätzt werden und aktives Mitgestalten ausdrücklich erwünscht ist. Gleichzeitig legen wir grossen Wert auf eine ausgewogene Work Life Balance und fördern sowohl die fachliche als auch die persönliche Entwicklung unserer Mitarbeitenden. Dich erwartet ein engagiertes und dynamisches Team mit Begeisterung für innovative Lösungen in der Gebäudetechnik.

